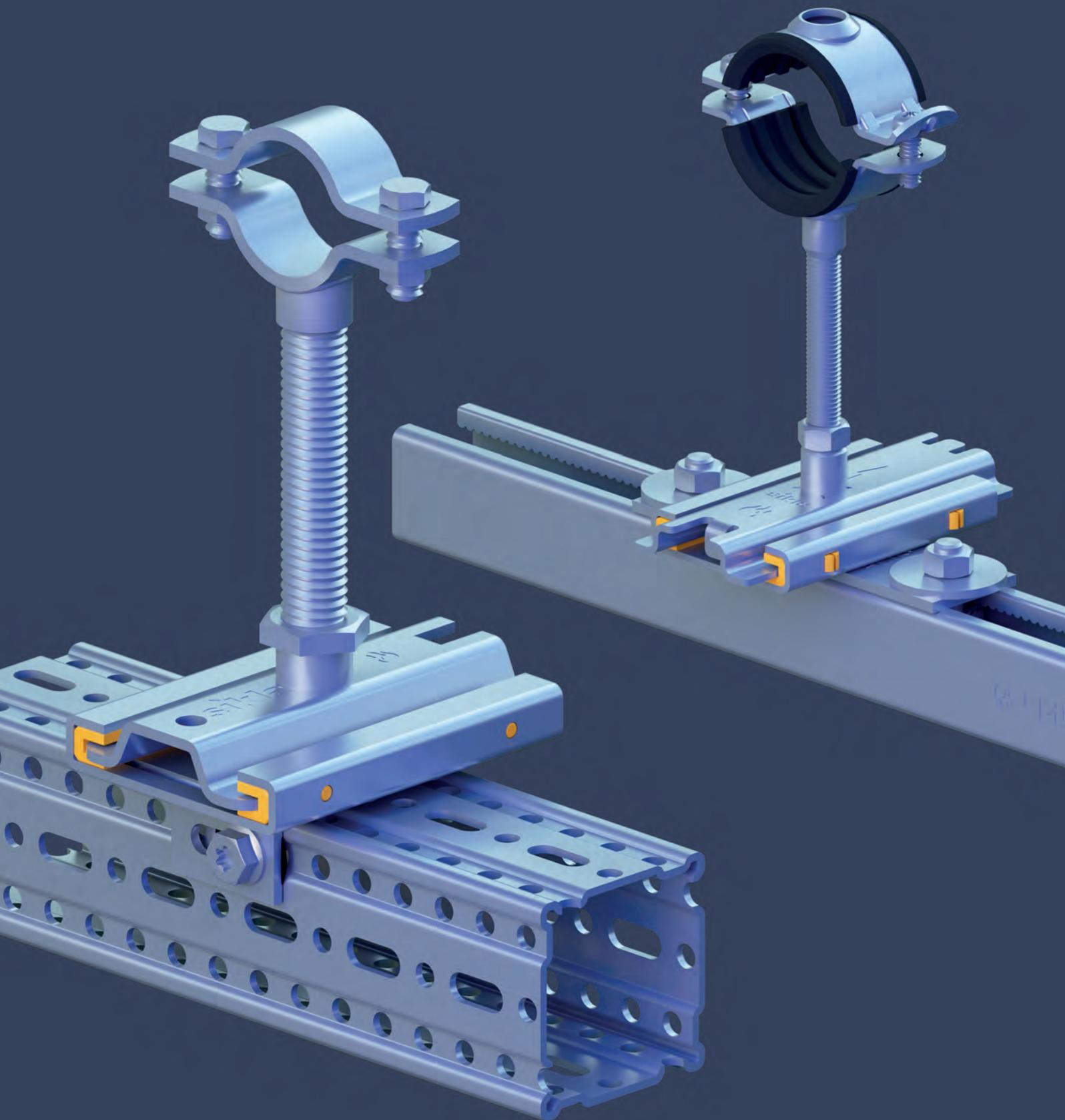


sikla

LE MAGAZINE

EDITION 2020/21



Sikla pose les bases de son organisation future

Implantée en Allemagne, Sikla GmbH réorganise son service commercial et pose ainsi les bases de l'orientation future de l'entreprise. Une organisation commerciale interne fonctionnelle associée à deux domaines de ventes, au lieu de quatre, a pour objectif de concentrer les compétences et accroître encore le degré de spécialisation afin de répondre aux besoins des clients dans les différents secteurs (équipements techniques des bâtiments, industrie et process, mais aussi les constructions navale et Offshore) Cela nous permettra à l'avenir de réagir plus rapidement à l'évolution des conditions du marché et aux exigences des clients.



De droite à gauche : Le directeur commercial Thomas Bernard et son équipe : Thomas Schühle, Alexander Schätzle et Daniel Siotto

Sikla Bohemia a 25 ans

Fondée à Prague en 1995, la filiale tchèque est devenue une entreprise polyvalente. Les projets prestigieux, tels que les usines Skoda, sont venus très tôt garnir la liste des références. Les employés de longue date aident l'entreprise à relever avec succès les défis actuels.

Jan Rohlik et son équipe veillent à ce que les clients tchèques bénéficient aussi des prestations de service étendues de Sikla et que la disponibilité rapide de nos produits soit garantie.

Le siège social actuel, établi dans l'Impera Park à Hovorčovice, se situe à proximité de l'autoroute, à 16 km à l'est du centre de Prague.



Chère lectrice, cher lecteur,

La situation actuelle contraint de nombreuses entreprises et industries à se renouveler et se repositionner. La flexibilité, la créativité, la compétence et la rapidité ont été et sont encore les facteurs qui garantissent notre succès depuis plus de 50 ans.

J'ai eu le plaisir de mener une interview tout à fait particulière avec le fondateur de notre entreprise, Sighart Klauss, à l'occasion de son 80e anniversaire. Au cours de ses 38 années d'activité entrepreneuriale, Sighart Klauss, un pionnier dans le domaine des techniques de supportage, a non seulement façonné les valeurs de l'entreprise familiale, mais aussi lancé sur le marché de nombreuses solutions et services innovants. En 1995, c'est sous sa direction qu'a été inventé le premier système de montage ultra-rapide, le « Pressix ». De nos jours, les systèmes de montage rapide se sont imposés et sont devenus indispensables en raison du gain de temps énorme et de la simplification de la gestion des stocks qu'ils permettent. Pour en savoir plus, consultez les pages suivantes.

Nous voulons façonner l'avenir avec vous et vous soutenir dans toutes les questions concernant le supportage avec des solutions système innovantes et des services pratiques. Pour ce faire, nous donnons chaque jour le meilleur de nous-mêmes et avons à nouveau rassemblé pour vous quelques sujets intéressants.

Bonne lecture !

Cordialement

Manuela Maurer
Directrice Marketing
et Communications



MENTIONS LÉGALES **sikla**

Rédaction et responsable du contenu :
Sikla GmbH · In der Lache 17 · D-78056 VS-Schwenningen
Téléphone +49 (0) 7720 948 0
www.sikla.de

Impression, même partielle, interdite sans autorisation. Mentions des droits d'auteurs exigées en vertu de l'art. 13 de la Loi fédérale sur le droit d'auteur.

Nous sommes là pour vous. Contactez-nous !

Sikla France S.A.R.L.
8 avenue Christian Doppler
77700 Serris
Téléphone 01 64 63 34 80
contact.fr@sikla.com

Nouveautés Sikla

02

Sighart Klauss, pionnier et fondateur
de l'entreprise, fête ses 80 ans

04

Sikla investit sur le site
de Villingen-Schwenningen

06

siFramo convainc nos clients

07

Applications porteuses d'avenir
avec les kits de montage

08

Etude de cas : nouvelle
usine d'acétylène BASF

10

Nouvelle gamme de raccords Pressix CC

12

Sighart Klauss, pionnier et fondateur de l'entreprise, fête ses 80 ans

La vision du « Est-ce possible de faire plus simple, plus rapide, mieux ou autrement ? » a conduit à des solutions extraordinaires et à une réussite qui se poursuit encore aujourd'hui. L'implication des employés, avec leurs idées, leurs initiatives et leurs qualifications, jusqu'au transfert de responsabilités entrepreneuriales ont caractérisé l'œuvre de Sighart Klauss.



Manuela Maurer
en conversation
avec Sighart Klauss

Lorsque vous avez fondé Sikla en 1967, à l'âge de 27 ans, il n'existait aucune gamme de produits ou solution de fixation individuelle comme nous les connaissons de nos jours. Qu'est-ce qui vous a incité à devenir entrepreneur ?

S. Klauss : Je n'ai pas fondé l'entreprise avec une vision en tête. Cela m'est venu quelques années plus tard. Je suis venu au monde en pleine Seconde Guerre mondiale. C'était, par rapport à aujourd'hui, une véritable période caractérisée par la pauvreté et l'incertitude. À l'âge de 14 ans, j'ai effectué un apprentissage commercial à Stuttgart. Mon objectif était, dès le départ, de devenir autonome et indépendant. À 20 ans, mon épouse et moi avons fondé

une famille et jusqu'en 1966, quatre enfants nous ont été donnés. La décision de créer ma propre entreprise fut prise lorsque j'ai obtenu les droits de commercialisation d'un simple support de tube. J'ai engagé des employés chargés des ventes, ma femme et des voisins organisaient l'expédition. Bien vite, d'autres embauches ont suivi pour l'administration. De nombreux nouveaux produits n'ont cessé de faire leur apparition. La première société à l'étranger ouvrit ses portes dès 1968 en Autriche. La création d'entreprise était donc une réussite. L'Allemagne, et même toute l'Europe, essayait par tous les moyens d'améliorer constamment les conditions de vie. Et nous faisons partie du mouvement.

Sikla a inventé dans les années 1990 le premier système de montage rapide Pressix. Il existe à ce propos une belle histoire selon laquelle du papier hygiénique a véritablement joué un rôle majeur.

S. Klauss : Un support de tube est composé de plusieurs pièces individuelles, et travailler en hauteur – certainement en appui sur une échelle – est fastidieux : Des pièces tombent, vous descendez de l'échelle, vous cherchez les pièces puis remon- tez. Nous nous sommes occupés de ce problème et l'avons résolu grâce à Pressix. La tige filetée devait être coupée à la taille voulue et le filetage devait ensuite être chanfreiné. J'en ai parlé à mon épouse lors d'un voyage en voiture vers l'Autriche. Elle a commenté le problème de cette manière : Une solution serait, de déchirer au point de rupture, comme sur le papier toilette, et le tour est joué. Ce fut le déclic, un point de rupture ! A la première occasion, j'en ai discuté avec notre équipe technique. Il en a résulté une tige filetée dotée d'une rainure, la fameuse tige rainurée Sikla, qui simplifie grandement le travail. Comme on le dit : Regardons ce qui existe, et adaptons le pour en faire une innovation.

De tout temps, ce sont les personnes qui ont forgé la réussite de Sikla. Comment avez-vous réussi à trouver un équilibre entre une conduite réussie et empathique du personnel et le développement continu de l'entreprise ?

S. Klauss : Nous sommes une entreprise familiale et nous voulons le rester. Ma devise est : Traite les autres comme tu aimerais être traité toi-même. Cette « règle d'or » représente également la base de nos directives d'entreprise, qui s'appliquent aux relations internes et externes et sont restées pratiquement inchangées depuis 1980. Ceci a fait naître un style de fiabilité et de confiance. Actuellement, dans le cadre de la crise mondiale du coronavirus, cela se traduit également par le fait que la famille entrepreneuriale a garanti à tous les employés de Sikla du monde entier l'intégralité de leur salaire mensuel malgré l'augmentation des risques commerciaux. Bien sûr, personne ne sait combien de temps nous pourrions faire face à cette situation, mais nous pensons que les recettes générées ensemble impliquent l'obligation d'adopter une attitude responsable dans l'entreprise. Les employés nous remercient par leur confiance, leurs performances et leur enthousiasme.

En 1985, j'ai introduit la stratégie EKS et je l'ai moi-même enseignée lors de nombreux séminaires. Les quatre principes du succès ont été formulés de manière succincte :

1. Des performances de pointe grâce à la spécialisation.
2. Une pensée holistique plutôt que linéaire.
3. Commen-



Magdalena et
Sighart Klauss

cez par le problème le plus urgent de votre groupe cible.

4. La maximisation des avantages passe avant la maximisation des profits.

Par conséquent, le succès et l'empathie ne sont pas incompatibles. Ils sont les clés du perfectionnement de l'entreprise.

Les crises offrent aussi des opportunités, ou en d'autres termes, les crises nous incitent à faire mieux. Au cours de votre parcours d'entrepreneur, vous avez connu des changements majeurs dans l'économie et dans votre entourage. Existe-t-il selon vous une formule pour sortir plus fort d'une crise ?

S. Klauss : Les crises font partie de la vie. Elles surviennent sans que nous y soyons pour rien, mais parfois nous en sommes aussi les co-responsables ou même la cause. Je dis cela sciemment car j'ai moi-même fait l'expérience de ces deux cas de figure. Et j'ai fait moi aussi des erreurs. Après la période de reconstruction en Allemagne, la demande dans le secteur du bâtiment s'est massivement effondrée en l'espace de dix ans. Cela a naturellement entraîné une chute du chiffre d'affaires. Accroître la demande en baissant les prix est une solution. Étendre l'approche client à d'autres groupes cibles en est une autre. Nous avons essayé les deux. Les stratégies de baisse des prix nous ont coûté beaucoup d'argent. Aujourd'hui, j'adopterais une autre approche. La réussite a repris dès lors seulement que nous avons systématiquement recherché de nouveaux débouchés. Nous avons développé dès 1979 des produits pour le marché des sprinklers. Plus tard, nous avons ajouté des systèmes pour la construction d'abris. Cela a permis d'améliorer considérablement les compétences techniques de l'entreprise. Pour les constructions industrielles, nous avons lancé sur le marché le premier système de support boulonné Simotec. Quelques années

plus tard, nous avons encore ajouté le système de montage multifonctionnel siFramo. C'est ainsi que la longue crise du secteur du bâtiment nous a incités à rechercher de nouvelles opportunités. Aujourd'hui, nous sommes tout aussi à l'aise dans la mise en œuvre de projets que dans la construction industrielle et les usines d'ingénierie mécanique, la construction navale et le secteur de l'énergie. Là où des tuyaux sont posés, se trouvent nos clients potentiels. Le développement de nos filiales en Europe et au-delà nous a rapprochés de nouveaux marchés émergents. Notre domaine de compétences est très diversifié, mais nous restons néanmoins très concentrés sur nos activités. Cela nous rend forts.

De nos jours, le groupe international d'entreprises est dirigé par vos fils Dieter et Reiner, et la troisième génération opère déjà au sein de l'entreprise. Qu'est-ce qui vous rend particulièrement fier lorsque vous passez en revue l'œuvre de toute votre vie ?

S. Klaus : Je ne dirais pas que je suis fier. Mais en revanche, je suis reconnaissant ! Reconnaisants que mes fils soient parvenus à vivre la « culture familiale » et à la perpétuer de façon moderne. Je suis également reconnaissant envers les directeurs généraux et les cadres supérieurs qui mettent en œuvre les stratégies et contribuent ainsi de manière déterminante au succès mondial. Je suis reconnaissant que chez Sikla – autant que je puisse en juger – tous les employés souhaitent le succès de l'entreprise et y contribuent par leur travail. Et je suis bien entendu très heureux de la « troisième génération ». Quel créateur d'entreprise a la chance d'en faire la connaissance ? Elle a toute ma confiance. Je suis certain qu'ils donneront une nouvelle impulsion et qu'ils feront preuve de beaucoup d'empathie et d'une grande reconnaissance pour les salariés de Sikla. Savoir écouter, préserver ce qui fonctionne et est éprouvé, apprendre des autres, innover – tout cela fait partie de nos responsabilités de dirigeants.

Une dernière question, que fait un créateur d'entreprise lorsqu'il prend sa retraite ?

S. Klaus : J'observe le développement du groupe d'entreprises avec beaucoup de bienveillance et de plaisir, je reste en contact avec certains employés de Sikla et je travaille encore sur les projets futurs. Et j'ai beaucoup de temps pour voyager en camping-car, pour faire du vélo, du ski, et enfin pour être avec ma chère épouse. Nous sommes tous deux impliqués dans notre grande famille et nous pouvons prendre part à leur vie quotidienne.

Sikla investit 4 millions dans un entrepôt de stockage automatisé pour produits longs sur le site de VS-Schwenningen

Les gammes de produits siFramo et les rails d'installations gagnent constamment en importance depuis des années, et par conséquent, les exigences logistiques pour un stockage efficace de ce type de produits augmentent. Nous avons donc décidé d'investir dans un système automatisé de rayonnages à alvéoles pour les produits longs sur le site de VS-Schwenningen.



Un hall de stockage d'une hauteur de 15 m et d'une longueur de 70 m sera construit pour ce système de stockage. L'installation offre 1500 emplacements de stockage. Les produits longs sont stockés dans des cassettes, qui sont transportés automatiquement par un transstockeur vers la station de distribution. Chaque cassette peut contenir une charge de 1,5 t. Les trajets parcourus par les employés sont considérablement réduits grâce au principe « la marchandise vers l'homme » qui supprime le principe « l'homme vers la marchandise ». Cela se traduit également par une amélioration dans le domaine de la sécurité au travail.

Le transstockeur permet d'atteindre des vitesses de 80 m/min et peut exécuter deux actions à chaque course. En une heure, une cinquantaine de commandes peuvent être traitées. Grâce au contrôle du poids et à l'ordre des emplacements de stockage déterminés par le système, nous attendons comme avantage supplémentaire une réduction des erreurs lors de la préparation des commandes.

La mise en service est prévue pour avril 2021.



siFramo convainc nos clients

© Jürgen Schmidt Fotografie

Le Centre d'oncologie intégrée (CIO) est l'un des plus grands centres de traitement ambulatoires pour les patients atteints de cancer en Allemagne.

L'installation géothermique du CIO à Cologne est construite avec siFramo

En tant qu'entrepreneur général, BAM Deutschland AG est responsable de la construction clé en main du Centre d'oncologie intégrée de l'hôpital universitaire de Cologne. Le nouveau bâtiment, conçu selon des plans de medfacilities GmbH, est une véritable polyclinique, qui abrite diverses disciplines oncologiques sur une surface d'environ 14 000 m².

Les installations complexes et étendues à l'intérieur du bâtiment sont complétées par un concept de géothermie au-delà du campus. Pour ce faire, une grande partie du réseau de canalisations en PE devait être maintenue libre et installée dans les tunnels de transport souterrains existants. Comme l'installation dans des bâtiments existants exige une flexibilité maximale, non seulement de la part des concepteurs mais aussi des structures de supportage, siFramo était par-

faitement adapté à cet objectif. Les responsables de projet de BAM ont pu se convaincre à l'avance des performances et de la flexibilité du système siFramo et des patins coulissants correspondants. Les arguments qui, du point de vue de l'entrepreneur général, plaident en faveur de siFramo sont la disponibilité rapide, la grande flexibilité et le poids inférieur par rapport aux structures en acier, le rapport qualité-prix, le tout pour un traitement sûr et aisé sans travail à chaud.

Les structures de supportage doivent pouvoir absorber en toute sécurité les dilatations linéaires et les forces d'appui déterminées à partir du concept de dilatation et de statique des tuyaux. Sikla a conçu des structures spéciales pour points fixes pour des forces axiales allant

jusqu'à 31 kN. Peu encombrantes et faciles à assembler, les structures ont été entièrement montées sur ancrages fixés par collage.

Structures en siFramo 80 avec contreventements pour le transfert des forces longitudinales et transversales



Sikla a fourni plus de 25 000 kg de matériel pour sécuriser les 1500 m de conduite géothermique dans des diamètres de DN 100 à DN 500. Il s'agissait notamment de 1 100 m de profil TP F 80, 400 m de profil TP F 100, 14 000 vis FLS F et 350 patins Simotec.

>>> *La société FWS Kunststoffschweißtechnik GmbH est spécialisée dans les canalisations souterraines et n'a que peu ou pas d'expérience dans la construction de conduites et la technique de supportage dans les bâtiments.*

Nous avons immédiatement été accueillis comme partenaire par Sikla, et avons mené tous les entretiens de manière ciblée et coopérative.

Sikla nous a convaincus de la facilité de montage et de la flexibilité du système siFramo par le montage d'échantillons au cours de consultations exhaustives, et nous a habilité à l'utiliser.

Dès le départ, le soutien technique s'est avéré être d'un niveau élevé et très satisfaisant.

Les résultats obtenus et l'excellente coopération sont pour nous autant de raisons de continuer à travailler en partenariat avec Sikla. En conclusion : une formule tranquillité garantie ! <<<



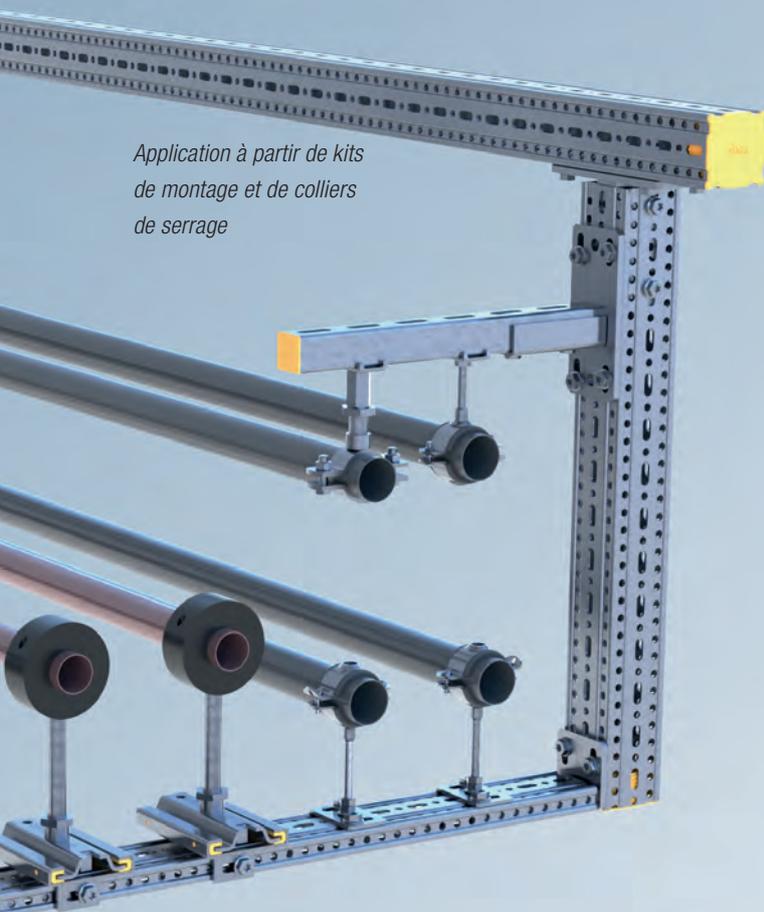
Stephan Büttgen

Directeur général de
FWS Kunststoffschweißtechnik GmbH,
Vettelschoss

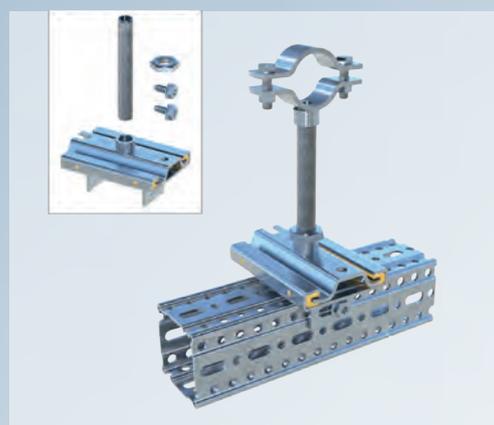


Applications techniques spécifiques et innovantes avec les kits de montage Sikla

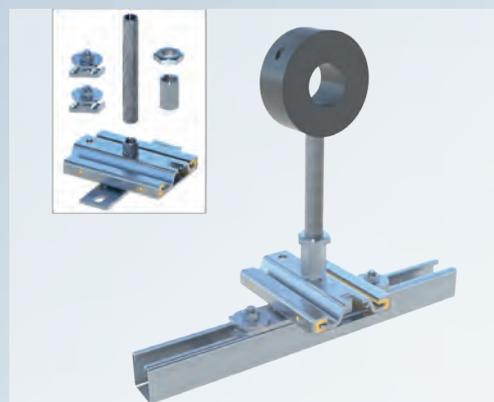
En tant que fournisseur de solutions innovantes, notre objectif permanent est de mettre à l'épreuve les solutions existantes et de poursuivre leur optimisation. Avec l'introduction des premiers kits de montage, nous avons déjà considérablement réduit la complexité des fixations de tuyauterie au cours du processus de commande. Le type de fixation souhaité peut être choisi rapidement et aisément parmi une vaste gamme de kits de montage spécifiques à l'application envisagée. Il n'est donc plus nécessaire de procéder à un assemblage laborieux de nombreux produits individuels.



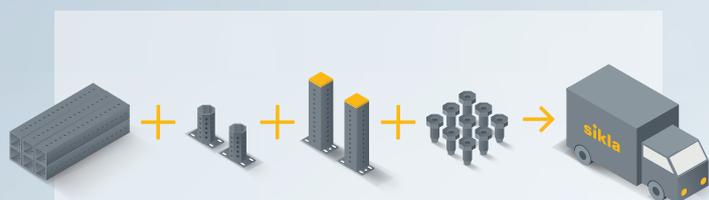
Application à partir de kits de montage et de colliers de serrage



Kit de montage comme support coulissant sur siFramo
À gauche : kit de montage approprié pour cet assemblage



Kits de montage comme support coulissant sur rails.
À gauche : kit de montage approprié pour cet assemblage



Jusqu'à présent, les kits de montages étaient livrés triés et additionnés.

Avec le lancement de nos nouveaux kits de montage, nous allons à présent encore plus loin et proposons des lots, qui permettent de réaliser différentes solutions. Chaque kit se compose d'un raccord aux systèmes de fixation propres à Sikla ainsi que d'une pièce de raccordement au collier de serrage. Il est ainsi possible de réaliser aussi bien des supports standard que des supports coulissants.

Par ailleurs, de nouvelles possibilités d'application voient ainsi le jour. Les clients des secteurs de l'industrie et de la maintenance, pour ne citer qu'eux, peuvent conserver ces kits en stock et ainsi mettre en œuvre rapidement et avec une grande souplesse de nombreuses applications variées du quotidien. Un kit de montage permet toujours la combinaison avec différents colliers de serrage. Ceux-ci comprennent par exemple un collier de serrage standard pour les fixations légères à moyennes, un collier industriel lourd ou un collier froid.

Les lots des kits existants ont été modifiés en conséquence. À l'avenir, un lot sera composé d'un kit de montage et d'un collier de serrage adapté. Cela représente un gain de temps supplémentaire puisque avant, les pièces de liaison devaient être choisies dans une commande groupée et coupées en fonction des besoins. Désormais, les tiges et tubes filetés sont coupés à longueur d'avance.

Vos avantages grâce aux kits de montage :

- ◆ Grande flexibilité – un kit de montage couvre différentes applications
- ◆ Économie de temps lors du stockage et du montage
- ◆ Pas de stockage encombrant d'une multitude de pièces individuelles
- ◆ Livraison en sachets de polyéthylène étiquetés

Pour vous assister dès la phase de planification, nous avons également intégré les kits de montage dans nos outils de conception numérique.

Vous trouverez des informations détaillées sur les produits dans nos catalogues électroniques sur www.sikla.fr ou www.industrie.sikla.com

La **gestion de projet Sikla** assiste **BASF** dans la construction d'une nouvelle usine d'acétylène

L'usine de production d'acétylène, ultramoderne à l'échelle mondiale, est l'un des plus grands projets d'investissement de BASF sur le site mixte de Ludwigshafen, avec une capacité de production de 90 000 t par an sur une surface de 55 000 m². De gigantesques colonnes s'élancent jusqu'à 95 mètres du sol.



Sikla a fourni 8 750 structures de support modulaires et plus de 9 100 colliers sur patins pour ce projet. Dans le cadre d'un partenariat basé sur la confiance, des économies de temps et de coûts ont été réalisées avec succès tout en répondant à des exigences de sécurité élevées.



*Klaus Schmitz
Senior Construction
Manager, BASF SE*

M. Schmitz, quels défis la société BASF a-t-elle dû relever au cours de ce projet ?

de par son ampleur colossal, le projet d'acétylène a constitué un véritable défi pour l'équipe. 35 000 m³ de béton et environ 8500 t de construction métallique ont été utilisés. 440 machines et appareils, plus de 5000 canalisations et environ 7500 balises E&I ont été installés. Les opérations logistiques représentaient par conséquent un véritable défi.

En tant que responsable de la phase de montage, vous vous étiez déjà penché sur les structures métalliques secondaires modulaires bien avant la phase de planification. Qu'est-ce qui vous a incité à le faire ?

Mon expérience a montré que les structures secondaires classiques réalisées en profils d'acier soudés puis galvanisés n'offrent pas la souplesse requise sur les chantiers et sites d'installation lorsqu'il existe des écarts de tolérance. Les modifications à entreprendre sont longues et coûteuses. C'est ici que les structures métalliques secondaires modulaires révèlent leurs atouts, car les modifications ou les corrections des écarts peuvent être exécutées rapidement. J'ai voulu étudier ces avantages afin de les exploiter pour nos projets futurs.

BASF a décidé d'utiliser le système de montage rapide siFramo. À quelles conditions son utilisation était-elle subordonnée ?

Le facteur décisif pour nous était un outil de conception de structure métallique secondaire, entièrement intégré dans le système de CAO PDMS. Sikla a mis en œuvre cet outil de conception avec succès en coopération avec BASF. La question de la sécurité était fut également très importante, notamment le respect des réglementations grâce à l'étude statique selon EC 3 et au contrôle de la production en usine selon la norme EN 1090.

Quel rôle le « time to market » joue-t-il pour vous et quelle a été la contribution de Sikla dans ce domaine ?

Avoir un intervalle de temps réduit, de la planification de la structure métallique secondaire à la livraison sur le chantier, était très important à mes yeux. Sikla a vérifié la plausibilité et la faisabilité des plans de construction et préfabriqué puis livré en un minimum de temps le matériel destiné aux structures métalliques secondaires.

La complexité croissante de la construction d'installations nécessite beaucoup de temps tandis que les échéances ne laissent souvent que peu de marge de manœuvre. Sikla propose une gestion de projet intégrée pour la durée totale du projet. Comment avez-vous perçu ce service ?

La gestion intégrée du projet a contribué de manière sensible à la bonne réalisation du projet. Un point de contact unique, une gestion sans formalités des demandes de matériel et le flux de matériel ont considérablement soutenu notre équipe attachée au projet sur l'acétylène.

Le nombre de structures conventionnelles soudées a pu être sensiblement réduit suite à l'ajout du système siFramo 100, en particulier pour les charges élevées. Quels sont les avantages que BASF a tirés de cette solution ?

La réduction du délai de livraison de ce système de structure métalliques constitue un avantage évident par rapport aux structures soudées. Il convient de noter que, malgré des charges élevées, il a été possible de profiter de la disponibilité rapide allié à la flexibilité du système de montage rapide. En outre, l'interface technique entre les entreprises de construction métallique primaire et secondaire ont été réduites. La structure métallique secondaire avec le système siFramo a été installée par l'entreprise mécanique en charge du process.

Le diamètre de tuyauterie s'élevait en moyenne à 160 mm. Cependant, le poids moyen de construction de la structure métallique secondaire ne dépassait pas 27 kg. Quels avantages en sont ressortis ?

L'installation de la structure métallique secondaire en de nombreux points du site de construction a pu être réalisée avec relativement peu d'efforts et un recours limité aux engins élévateurs.

Comment jugez-vous le recours à ce système dans le cycle de vie de l'installation ?

La construction métallique secondaire modulaire à système boulonné présente certainement des avantages vis-à-vis des structures secondaires soudées dans le cycle de vie de l'installation. En cas de modifications et de transformations d'installations, la structure métallique modulaire présente des avantages en termes de délais et de coûts.



Photo d'archive : Système modulaire à vis siFramo pour un montage rapide de la structure métallique secondaire



Pour plus d'informations sur la construction de la nouvelle usine d'acétylène, cliquez sur le lien suivant vers le site de BASF : <http://www.intermediates.basf.com/chemicals/kundenreportage/acetylene>

Nouvelle gamme d'équerres d'angle **Pressix CC**

La famille Pressix s'agrandit dans le domaine des équerres pour structures 3D. Quatre nouvelles équerres viennent rejoindre l'équerre d'angle classique EV CC 41-1. Celles-ci permettent de réaliser toutes les jonctions de rails susceptibles de survenir.

La technologie CC se verrouille automatiquement en exerçant une pression sur la tête de vis et fixe en même temps l'élément sous son poids propre pour l'empêcher de glisser. combiné avec les crans du rail de montage, l'écrou rapide fileté crée une liaison mécanique sûre. L'embossage en forme de losange Sikla garantit un renfort supplémentaire et une distribution optimisée des contraintes autour des points de fixation.

Profitez de ces avantages :

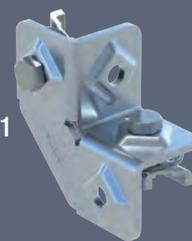
- ◆ Montage aisé et rapide
- ◆ Équerres entièrement préassemblées
- ◆ Orientation variable de l'ouverture des rails
- ◆ Rigidité élevée grâce à un matériau et à une conception très résistants
- ◆ Variante HCP pour des contraintes élevées de résistance à la corrosion (par ex. en extérieur)

Retrouvez les informations produit détaillées dans notre catalogue numérique Siconnect, au chapitre « Système de rails Pressix CC 41 ».



Vidéo explicative de montage

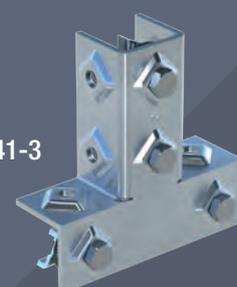
Equerre d'angle EV CC 41-1



Equerre d'angle EV CC 41-2



Equerre d'angle EV CC 41-3



Equerre d'angle EV CC 41-4



Equerre d'angle EV CC 41-5

